|  |
| --- |
| **FORMATION CONTINUE DES CONSEILLERS ET DES MANAGERS DE CAREER CENTER**  **FICHE MISE AU POINT DES CRAINTES ET ASPIRATIONS** |
| **Nom de l’atelier : 27 – MOTIVATION D’EQUIPE** |

Choisissez les deux facteurs de motivation les plus puissants de votre liste craintes et frustrations Choisissez les deux facteurs de motivation les plus puissant de votre liste « Désirs et Aspirations ». Ensuite, nous allons formaliser ces trois facteurs de motivation à travers les trois types de motivation humaine « couches »: puissance, Affiliation et réalisation (de la recherche de David McClelland à Harvard) ... et nous allons utiliser les deux « vers » et « loin de » aspects de chacun.

**Puissance: Autorité, Influence, Contrôle Affiliation: Amour, Amitié, Acceptation**

**Réalisation: Réalisation des objectifs, Accomplissement, Progrès**

**Formulez vos 3 motivateurs émotionnelle dans le langage « vers gagner le pouvoir »:**

**Formulez Vos 3 motivateurs émotionnelle dans « Loin de la perte de la puissance »:**

**Formulez vos 3 motivateurs émotionnelle dans le langage « Vers Affiliation »:**

**Formulez Vos 3 motivateurs émotionnelle dans le langage « Loin du rejet»:**

**Formulez Vos 3 motivateurs émotionnelle dans le langage « vers la réalisation »:**

**Formulez vos 3 motivateurs émotionnelle dans le langage « Loin de l'échec »:**